

## VertriebsmitarbeiterIn Senior- / Junior Sales - ManagerIn (m/w/d) apoll-on GmbH

Werden auch Sie ein Teil des Vertriebsteams der apoll-on GmbH, einem bundesweit führenden Anbieter von Energiedienstleistungen B2B. Unterstützen Sie uns **in Vollzeit ab sofort** als Vertriebsmitarbeiter / Junior Sales - Manager oder Senior Sales - Manager (m/w/d).

Wir sind der Meinung, dass Energie zu kostbar ist, um sie zu verschwenden. Deswegen hat es sich die apoll-on GmbH zur Aufgabe gemacht, Unternehmen umweltschonende Energieversorgung und langfristige Energiemanagementlösungen anzubieten. Von unserem Standort in Berlin aus kümmern wir uns darum, dass Energie größtmöglich ohne Verluste genutzt wird.

### Sie erwartet:

- Verantwortung und spannende Herausforderungen in einer der erfolgreichsten und ökologisch ausgerichteten Energieberatungsunternehmen Europas mit enormem Potential
- eine langfristige Anstellung mit attraktiver Entlohnung inkl. fairem Provisionsmodell
- erstklassige vertriebliche Aus- und Weiterbildung sowie regelmäßige Trainings & Coachings
- wertebasierte Unternehmensführung, flache Hierarchien, Raum für Deine Ideen und echter Teamspirit
- ein Arbeitsort in Berlin-Mitte mit sehr gutem Anschluss an den öffentlichen Nahverkehr
- die Möglichkeit, Familie und Arbeit durch unsere familienfreundliche Unternehmenspolitik zu vereinbaren
- ein Arbeitsplatz in gemütlichen Kleingruppenbüros mit kurzen Kommunikationswegen
- die Möglichkeit, durch Übernahme verantwortungsvoller Tätigkeiten bei uns Karriere zu machen
- kostenlose Kaltgetränke und Kaffee (natürlich Bio!)
- die Welt ein kleines bisschen besser und grüner zu machen

## Ihre Aufgaben umfassen:

- eigenverantwortliche Betreuung des gesamten Salescycle: Von der Neukundenakquise über die telefonische Beratung unserer Kunden bis zum Vertragsabschluss
- Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen und Unterstützung verschiedenster Unternehmen auf ihrem Weg zur nachhaltigen und ökologischen Energieversorgung
- kontinuierliches Monitoring und Reporting Ihrer Ergebnisse
- aktive Mitgestaltung des Unternehmenserfolgs in einem interdisziplinären Team

## Das zeichnet Sie aus:

- abgeschlossene bürokaufmännische Ausbildung sowie idealerweise erste vertriebliche Erfahrungen von Energiedienstleistungen
- Berufsanfänger und Quereinsteiger sind willkommen
- hohe soziale Kompetenz, sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sowie ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten
- humorvolle und kontaktfreudige Persönlichkeit, die mit ihrer Einzigartigkeit unser Team bereichert
- selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise
- Durchsetzungsvermögen und Teamgeist
- Lust auf persönliche Weiterentwicklung und Erfolgserlebnisse

## Über die apoll-on GmbH:

Seit über 20 Jahren ist die apoll-on GmbH hinsichtlich effizienterer Energiemaßnahmen für Unternehmen aus verschiedenen Branchen beratend tätig. Als bundesweit führender Anbieter von Energiedienstleistungen unterstützen wir Firmen ihren Energieverbrauch und die Kosten für Wärme und Strom zu senken. Dabei kümmern wir uns auch um den Energieeinkauf und um eine zuverlässige Energieversorgung. Wir denken vorausschauend und nachhaltig. Wir realisieren langfristige Lösungen für ein zukunftssicheres Energiemanagement. Zu unserem Unternehmen gehören die Marken schnellstrom.de, schnellgas.de und envisio.de. Gegenwärtig betreuen wir bereits 24.000 Kundenabnahmestellen bundesweit von unserem Standort in Berlin aus.

## Ihre Bewerbung:

Klingt interessant? Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen inklusive Lebenslauf, Motivationsschreiben sowie Ihre Gehaltsvorstellungen als PDF an Herrn Elias unter folgender Mail-Adresse: **[bewerbung@schnellstrom.de](mailto:bewerbung@schnellstrom.de)**

Bei Fragen zur Stellenausschreibung erreichen Sie uns unter: 030 20 96 24 48 (Montag bis Freitag von 9:00 – 18:00 Uhr).

**apoll-on GmbH**  
Friedrichstr. 95  
10117 Berlin  
[www.apoll-on.de](http://www.apoll-on.de)